FÜR COACHES, BERATER & TRAINER

ratenlos – So funktioniert's

Dein Kunde finanziert dein Angebot über eine Bank und zahlt seine Raten an die Bank. **Nach Zusage der Bank** zahlt sie an deinen Kunden aus – und er bezahlt deine Rechnung über den vollen Betrag.

7.000–65.000 €	DE · AT · CH	80 Banken
Finanzierungsrahmen pro Kunde	Länder	Zugriff über Vermittler

INHALT

01 Was ratenlos ist
02 So läuft die Finanzierung ab
03 Für wen ratenlos passt
04 Welche Voraussetzungen gelten
05 Dein nächster Schritt

Stand der Angaben: 12.11.2026 · Quellen: ratenlos.de und Tims Erfahrung aus der Finanzierungspraxis.

Über die Finanzierung entscheidet ausschließlich die finanzierende Bank, es besteht kein Anspruch auf eine Zusage.

01 · WAS RATENLOS IST

Was ratenlos ist.

Eine digitale Plattform zur Erfassung und Weiterleitung unverbindlicher Finanzierungsanfragen – **weder Kreditgeber noch Kreditvermittler.**

DU

Du verkaufst dein Angebot, lädst deinen Kunden ein und stellst deine eigene Rechnung.

DEIN KUNDE

Er stellt den Antrag, unterschreibt das Angebot der Bank und legitimiert sich selbst. Den Kredit hat er bei der Bank.

VERMITTLER

Externe, rechtlich selbstständige Finanzierungsvermittler reichen die Anfrage bei Banken ein.

BANK

Sie prüft den Antrag, macht das Angebot und entscheidet über die Finanzierung.

EIGENE RATENZAHLUNG

- **Zahlungsausfälle:** Kunden hören auf zu zahlen, und dein Umsatz steht nur auf dem Papier.
- **Hinterherlaufen:** Du schreibst Erinnerungen und Mahnungen, statt dich um dein Angebot zu kümmern.
- **Gebremster Cashflow:** Das Geld kommt über Monate rein, die Kosten fallen heute an.

MIT RATENLOS

- ✓ **Voller Betrag nach Zusage der Bank** – nicht verteilt auf die nächsten Monate.
- ✓ **Kein Forderungsmanagement:** Der Kunde hat seinen Kredit bei der Bank. Du verwaltest keine Raten und schreibst keine Mahnungen.
- ✓ **Weniger Abbrüche am Preis:** Rate statt Einmalzahlung macht den Einstieg für deinen Kunden machbar.

Über die Finanzierung entscheidet ausschließlich die finanzierende Bank, es besteht kein Anspruch auf eine Zusage.

02 · SO LÄUFT DIE FINANZIERUNG AB

In vier Schritten zur Finanzierung.

1. **Angebot anbinden**
   Du legst dein Angebot mit Name und Preis an.

2. **Kunden einladen**
   Du lädst deinen Kunden per Mail oder WhatsApp ein. Mit Team laden deine Closer ihre Kunden selbst ein (ab dem Paket Wachstum).

3. **Kunde stellt den Antrag**
   Dein Kunde legt ein Konto an, macht seine Angaben und lädt seine Unterlagen hoch. Die Anfrage geht unverbindlich an externe Vermittler, die sie bei Banken einreichen.

4. **Betrag kommt bei dir an**
   Die Bank macht ein Angebot, dein Kunde unterschreibt und legitimiert sich. Nach Zusage der Bank zahlt sie an deinen Kunden aus – danach bezahlt er deine Rechnung.

WIE LANGE DAUERT ES?

Bankangebot: meist 1–2 Werktage nach dem Hochladen der Unterlagen. Auszahlung an deinen Kunden: meist 2–4 Werktage nach seiner Unterschrift.
Für Kunden in Deutschland. Richtwerte, keine Zusage – abhängig von der Bank.

ANGEBOT ≠ ZUSAGE

Verbindlich ist nur das Angebot der Bank. Bank, Betrag, Laufzeit, effektiven Jahreszins und Rate siehst du im Vorgang – ebenso den Status von der Einladung bis zur Auszahlung.

Über die Finanzierung entscheidet ausschließlich die finanzierende Bank, es besteht kein Anspruch auf eine Zusage.

03 · FÜR WEN RATENLOS PASST

Passt ratenlos zu dir?

ratenlos ist spezialisiert auf Coaching, Beratung und Training. Es passt, wenn ...

- ✔ du **Coach, Berater oder Trainer** im DACH-Raum bist,
- ✔ du **Unternehmer** bist (ratenlos ist nur für Unternehmer, B2B),
- ✔ dein Angebot im Rahmen von **7.000–65.000 €** pro Kunde liegt,
- ✔ deine Kunden wollen, aber **nicht alles auf einmal zahlen** können,
- ✔ deine Kunden in **Deutschland, Österreich oder der Schweiz** wohnen,
- ✔ du **keine Raten selbst verwalten** und keine Mahnungen schreiben willst.

Gut zu wissen

KEIN FINANZIERUNGSPROFI NÖTIG

Du bekommst einen Kurs im Schulungsbereich und regelmäßig einen Expertencall.

SITZ IM AUSLAND?

Dein Unternehmen selbst kann auch im Ausland sitzen. Entscheidend ist das Land deines Kunden.

> Bankfinanzierung als ganz normale Zahlungsoption: **Dein Kunde zahlt in Raten an die Bank, du spielst nicht selbst die Bank.**

Über die Finanzierung entscheidet ausschließlich die finanzierende Bank, es besteht kein Anspruch auf eine Zusage.

04 · WELCHE VORAUSSETZUNGEN GELTEN

Was du und dein Kunde mitbringen.

FÜR DICH ALS ANBIETER

- ✓ Du bist Unternehmer (B2B) und buchst ein Paket. Sobald deine Zahlung eingegangen ist, ist dein Zugang freigeschaltet.
- ✓ **Paketgebühr ab 99 € netto im Monat** zzgl. USt., 12 Monate Mindestlaufzeit.
- ✓ Dazu die **Finanzierungsgebühr** je ausgezahlter Finanzierung: 9,95 % (Start) bzw. 8,95 % (Wachstum, Pro, Scale). Sie entsteht, wenn die Bank an deinen Kunden auszahlt; die Paketgebühr zahlst du unabhängig davon.

FÜR DEINEN KUNDEN · BEISPIEL DEUTSCHLAND

- ✓ Mindestens 18 Jahre, Wohnsitz in Deutschland
- ✓ Mindestens 1.500 € netto pro Monat
- ✓ Unbefristetes Arbeitsverhältnis
- ✓ 3 aktuelle Gehaltsabrechnungen, Kontoauszüge der letzten 3 Monate

- – Negative SCHUFA-Einträge der letzten 3 Jahre
- – Insolvenz: aktiv oder in den letzten 3 Jahren beendet
- – Bezug von Arbeitslosengeld, befristeter Arbeitsvertrag
- – Überschuldung

Österreich und Schweiz haben eigene Regeln, z. B. in der Schweiz mind. 3.500 CHF netto pro Monat und mind. 3 Monate beim aktuellen Arbeitgeber.

Selbstständige als Endkunden finanziert kaum eine Bank gern, weil das Anforderungsprofil deutlich höher ist als bei Angestellten. In der Regel muss der gewünschte Betrag als Sicherheit auf dem Konto liegen, oder die Bank verlangt die letzten zwei Jahresabschlüsse, eine aktuelle BWA und SuSa sowie ein zu versteuerndes Einkommen von ca. 80.000 € oder mehr. Die Bank entscheidet im Einzelfall.

Links: Mindestanforderungen · rechts: typische Ausschlussgründe. Nach Tims Erfahrung, Stand 11/2026. Richtwerte, keine Zusage.

Über die Finanzierung entscheidet ausschließlich die finanzierende Bank, es besteht kein Anspruch auf eine Zusage.

05 · DEIN NÄCHSTER SCHRITT

Finde heraus, ob ratenlos zu deinem Angebot passt.

HAUPTWEG

Auf ratenlos.de findest du Ablauf, Pakete, Gebühren und Antworten auf die häufigsten Fragen.

Pakete ansehen auf ratenlos.de →

www.ratenlos.de

OPTIONAL · KOSTENLOSES WEBINAR

„Das Ratenlos-System": ca. 70 Minuten, aufgezeichnet, nur für Unternehmer. Am Ende stellt Tim ein Angebot vor.

Zum Webinar anmelden →

webinar.ratenlos.de/anmeldung

HINTER RATENLOS STEHT TIM RÜBENACH

40+ Mio. € Umsatz mit High-Ticket-Angeboten & Finanzierungen

Nur für Unternehmer (B2B). Über die Finanzierung entscheidet ausschließlich die finanzierende Bank, es besteht kein Anspruch auf eine Zusage. Der volle Betrag gilt nach Zusage der Bank. Finanzierungsrahmen: 7.000–65.000 €. „40+ Mio. € Umsatz mit High-Ticket-Angeboten & Finanzierungen", Awards und das TÜV-Zertifikat sind Angaben zu Tim Rübenach und seiner bisherigen Arbeit mit seiner Methode – keine Nutzungszahlen der Plattform und kein Ergebnisversprechen. Testimonials sind Einzelfälle, keine Ergebnisgarantie.